

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Смирнов Сергей Николаевич  
Должность: врио ректора  
Дата подписания: 06.03.2023 09:54:08  
Уникальный программный ключ:  
69e375c64f7e975d4e8830e7b4fcc2ad1bf35f08

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации**  
**ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»**

Утверждаю:

Руководитель ООП:

д.ю.н. Н.А. Антонова

\_\_\_\_\_

10.06. 2020 г.

Рабочая программа дисциплины (с аннотацией)

**ПРАКТИКУМ ПО КОНТРАКТАМ В МЕЖДУНАРОДНОЙ  
ТОРГОВЛЕ**

Специальность

38.05.02 ТАМОЖЕННОЕ ДЕЛО

Специализация

**«ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТАМОЖЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»**

Для студентов 4 курса очной формы обучения

Составитель: *к.ю.н., доцент Алешукина С.А.*

Тверь, 2020

## **I. АННОТАЦИЯ**

**1. Наименование дисциплины (или модуля) в соответствии с учебным планом** – Практикум по контрактам в международной торговле.

### **2. Цели и задачи дисциплины**

Целью освоения дисциплины (модуля) является: формирование общетеоретических знаний в области международно-правовых актов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность, расширение сферы знаний студента по различным видам гражданско-правовых договоров, опосредующих международную торговлю.

Задачами освоения дисциплины (модуля) являются:

- усвоение понятия о внешнеэкономическом контракте, его оформлении содержания, порядке исполнения, расторжения и сферы применения договора;

- изучение нормативной базы, посвященной внешнеэкономической деятельности и внешнеторговым соглашениям участников ВЭД;

- свободное ориентирование в различных способах досудебного разрешения споров, в частности в порядке международного коммерческого арбитража;

- обучение составлению юридически значимых документов на основе действующих конвенций (договоры международной купли–продажи, договоры подряда, франчайзинга, факторинга, лизинга, хранения, консигнации, комиссии, инвестиционные соглашения, агентские соглашения, лицензионные соглашения, арбитражные соглашения и др.).

### **3. Место дисциплины в структуре ООП специалитета.**

Практикум по контрактам в международной торговле относится к дисциплинам вариативной части учебного плана (курс по выбору) основной образовательной программы подготовки специалиста по таможенному делу. Значимость изучаемой дисциплины обусловлена активной интеграцией РФ в мировое экономическое пространство и как следствие, увеличением объемов внешнеторговой деятельности. Для надлежащей защиты и реализации прав участников внешнеторговой деятельности их деятельность должна осуществляться в рамках урегулированных законодательством форм – внешнеторговых контрактов. Изучаемая дисциплина дает представление о понятии внешнеторгового контракта, его существенных условиях, особенностях регламентации условий отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности и специфики применения иностранного права во внешнеэкономической деятельности. Для освоения данной дисциплины необходимо знание таких дисциплин, как: «основы таможенного дела», «основы права», «проблемы гражданского права», «международные обязательства», «таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности».

Дисциплина «Практикум по контрактам в международной торговле» является необходимой для успешного освоения в дальнейшем для дисциплины «Внешнеторговая документация».

**4. Объём дисциплины составляет 3 зачётные единицы, 108 академических часов, в том числе контактная работа: практические занятия – 28 часов, самостоятельная работа: 80 часа.**

**5. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (или модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы**

| Планируемые результаты освоения образовательной программы (формируемые компетенции)   | Планируемые результаты обучения по дисциплине   |
|---|---|
| <p>умением обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела (ПК -12)</p> <p><b>Заключительный этап</b></p> | <p><b>Владеть:</b> навыками оценки контрактов в международной торговле с точки зрения защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела;</p> <p><b>Уметь:</b> анализировать различные виды внешне-торговых контрактов с точки зрения защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела;</p> <p><b>Знать:</b> средства оценки контрактов в международной торговле товарами и услугами.</p> |

**6. Форма промежуточной аттестации – зачет.**

**7. Язык преподавания – русский.**

**II. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ, СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ) С УКАЗАНИЕМ ОТВЕДЕННОГО НА НИХ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ И ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ**

| Учебная программа – наименования разделов и тем   | Всего (час.) | Контактная работа (час.) |                                    | Самостоятельная работа (час.) |
|---|--------------|--------------------------|------------------------------------|-------------------------------|
|   |              | Лекции                   | Практические (лабораторные) работы |                               |
| Тема 1. Понятие и классификация внешнеторговых сделок по формам, методам и объектам торговли.   | 10           |                          | 4                                  | 6                             |
| Тема 2. Оформление, содержание и исполнение внешнеэкономического договора.  | 10           |                          | 2                                  | 8                             |
| Тема 3. Договор международной купли-продажи товаров.  | 12           |                          | 2                                  | 10                            |
| Тема 4. Международный финансовый лизинг.  | 10           |                          | 2                                  | 8                             |
| Тема 5. Международный факторинг и форфейтинг.   | 10           |                          | 2                                  | 8                             |
| Тема 6. Бартерный договор.  | 10           |                          | 2                                  | 8                             |
| Тема 7. Договор международного подряда.   | 8            |                          | 2                                  | 6                             |
| Тема 8. Посреднические договоры в международной практике.   | 10           |                          | 2                                  | 8                             |
| Тема 9. Договоры по передаче прав на товарный знак и знак обслуживания. Лицензионный договор.   | 8            |                          | 2                                  | 6                             |
| Тема 10. Сделки, содействующие международному товарообмену.   | 10           |                          | 4                                  | 6                             |
| Тема 11. Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономических сделок. Применение иностранного права. Международный коммерческий арбитраж | 10           |                          | 4                                  | 6                             |
| <b>ИТОГО</b>  | <b>108</b>   |                          | <b>28</b>                          | <b>80</b>                     |

### **III. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

1. Контрольные вопросы к семинарским занятиям.
2. Виды договоров, составляемые студентом в процессе обучения.

3. Вопросы для самостоятельного изучения.
4. Варианты предлагаемых задач по дисциплине.
5. Вопросы для подготовки к промежуточной аттестации по дисциплине.

#### IV. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

*Дисциплина «Практикум по контрактам в международной торговле»  
находится на заключительном этапе формирования компетенции ПК-12*

#### Типовые контрольные задания для проверки уровня сформированности компетенции ПК-12

| Этап формирования компетенции, в котором участвует дисциплина | Типовые контрольные задания для оценки знаний, умений, навыков (2-3 примера)   | Показатели и критерии оценивания компетенции, шкала оценивания  |
|---|--|---|
| <b>владеть</b>  | <p style="text-align: center;">Решение задач</p> <p>Задача № 1<br/>Российская организация заключила договор поставки с предпринимателем из Украины на условиях EXW г. Краматорск (ИНКОТЕРМС 2010). В дальнейшем возник спор о выполнении сторонами отдельных обязательств по договору, в частности о возмещении расходов на погрузку, которая была осуществлена поставщиком. Украинская сторона обратилась с иском в арбитражный суд РФ. Вправе ли арбитражный суд РФ рассматривать данный спор? Какое право при этом должно быть применено? Разрешите спор по существу.</p> <p>Задача № 2<br/>Швейцарская компания про-</p> | <p>Критерии оценивания:<br/>- наличие верного ответа<br/>- наличие аргументации</p> <p>Шкала оценивания:<br/>2 балла – наличествует правильный ответ и достаточная аргументация<br/>1 балл – наличествует правильный ответ или только аргументация.<br/>0 баллов – ответ не дан или не верен.</p> |

|  |  |  |
|--|--|--|
|  | <p>дала российской торговой компании 2000 т шоколада. В договоре содержалось условие о применении швейцарского права и была установлена подсудность спора швейцарскому суду. В связи с нарушением условий поставки (просрочка) российская фирма обратилась с иском в арбитражный суд РФ, который рассмотрел спор и вынес решение в пользу российской компании, основываясь на положениях Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров. Может ли арбитражный суд РФ рассматривать данный спор? Какое право он применит при этом?</p> <p>Задача № 3. Между турецкой и американской фирмами был заключен договор цессии, по которому турецкая фирма передала американской фирме право требования к российскому АО о возврате средств, полученных им от турецкой фирмы по договору ссуды. В договоре ссуды содержалось условие о невозможности уступки права требования. Действителен ли договор цессии между турецкой и американской компаниями? Какие нормативные акты подлежат применению?</p> |  |
| <p>Заключительный этап</p> <p><b>уметь</b></p> | <p>Составление развернутой структуры договора</p> <p>Вопрос № 1<br/>Договор международной купли-продажи</p>  | <p>Критерии оценивания:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- наличие всех необходимых пунктов договора в плане;</li> <li>- логичность изложения</li> </ul> |

|  |  |  |
|--|--|--|
|  | <p>Вопрос № 2<br/>Договор международной финансовой аренды (лизинга)</p> <p>Вопрос № 3<br/>Договор Консигнации</p>  | <p>структуры договора;</p> <p>Шкала оценивания:<br/>2 балла – наличествуют все необходимые пункты договора с логичным построением<br/>1 балл – наличествуют все необходимые пункты договора, но нарушена структура договора или часть пунктов договора отсутствует<br/>0 баллов – ответ не дан или не верен.</p>   |
| <p>Заключительный этап</p> <p><b>знать</b></p> | <p>Устный или письменный ответ на вопрос.</p> <p>Вопрос № 1<br/>Условия действительности гражданско-правового договора</p> <p>Вопрос № 2<br/>Договор комиссии в международной практике</p> <p>Вопрос № 3<br/>Способы обеспечения исполнения международных обязательств</p> | <p>Критерии оценивания:<br/>- знание нормативных актов по заданному вопросу;<br/>- знание практики применения;<br/>- использование при ответе понятийного аппарата;<br/>- композиционная целостность и логичность изложения материала.</p> <p>Шкала оценивания:<br/>3 балла - ответ представлен с опорой на нормативно-правовые акты, подлежащие применению, подтвержден практическими примерами, при ответе студент верно использует понятийный аппарат, наличествует целостность и логичность изложения материала в ответе.<br/>2 балла – ответ представлен с опорой на нормативно-правовые акты, недостаточность либо</p> |

|  |  |   |
|--|--|---|
|  |  | <p>неправильность практических примеров, понятийный аппарат использован студентом поверхностно в отрыве от вопроса.</p> <p>1 балла – ответ представлен с опорой на нормативно-правовые акты, подлежащие применению, отсутствуют практические примеры, вопрос полностью не раскрыт и без использования понятийного аппарата</p> <p>0 баллов – ответ не дан или не верен.</p> |
|--|--|---|

|   |  |  |
|---|--|--|
| <p>Заключительный этап</p> <p>Знать</p> <p>Уметь</p> <p>Владеть</p> | <p>Анализ представленного преподавателем внешнеторгового контракта.</p> <p>Вопрос № 1<br/>Проанализируйте договор международной купли-продажи с точки зрения защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела;</p> <p>Вопрос № 2<br/>Проанализируйте договор международного лизинга с точки зрения угрозы защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела</p> <p>Вопрос № 3<br/>Проанализируйте договор международного займа с точ-</p> | <p>Критерии оценивания:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- знание средств оценки контрактов в международной торговле товарами и услугами;</li> <li>- демонстрация умения анализировать внешне-торговые контракты с содержательной точки зрения и их соответствие требованиям законодательства;</li> <li>- проявление навыков оценки контрактов в международной торговле с точки зрения защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела</li> </ul> <p>Шкала оценивания:</p> <p>3 балла – в ответе названы средства оценки кон-</p> |
|---|--|--|



|  |  |   |
|--|--|---|
|  | <p>ки зрения угрозы защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела</p> | <p>трактов в международной торговле товарами и услугами, проанализировано содержание контракта и его соответствие требованиям законодательства с точки зрения защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела;</p> <p>2 балла – в ответе названы средства оценки контрактов в международной торговле товарами и услугами и проанализировано содержание контракта и его соответствие требованиям законодательства либо названы средства оценки контракта с точки зрения защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела;</p> <p>1 балла – в ответе представлены только средства оценки контракта, либо только проанализировано его содержание на соответствие требованиям законодательства, либо только с точки зрения защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела;.</p> <p>0 баллов – ответ не дан или не верен.</p> |
|--|--|---|

*Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.*

Процедура оценивания знаний, умений и навыков студентов при проведении промежуточной аттестации осуществляется комплексно при выполнении всех заданий, находящихся в билете, путем суммирования баллов за каждое задание.

Оценивание результатов обучения в виде знаний по компетенции ОК – 8 варьируется от 0 до 3 баллов.

Оценивание результатов обучения в виде умений по компетенции ОК -8 варьируется от 0 до 2 баллов.

Оценивание результатов обучения в виде владений по компетенции ОК – 8 варьируется от 0 до 2 баллов.

Оценивание результатов обучения в виде знаний, умений и владений по компетенции ПК-12 варьируется от 0 до 3 баллов.

Общее количество баллов, получаемое при выполнении всех заданий в билете, варьируется от 0 до 10.

Ответ студента оценивается по системе зачет/незачет. Как следствие, для получения зачета необходимо набрать не менее 5 баллов.

## **V. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

### **а) основная литература:**

1) Кочергина, Т. Е. Контракты в международной торговле : учебное пособие / Т. Е. Кочергина. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2017. — 204 с. — ISBN 978-5-4383-0030-4. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/82251.html> (дата обращения: 11.12.2020). — Режим доступа: для авторизир. Пользователей. Гарантированный срок размещения в ЭБС до 18.01.2021 (автопродлонгация)

2) Крылов, В. Е. Контракты и внешнеторговая документация : учебное пособие / В. Е. Крылов, Л. В. Крылова ; под редакцией Т. С. Кулакова. — 2-е изд. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2019. — 144 с. — ISBN 978-5-4383-0106-6. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85782.html> (дата обращения: 11.12.2020). — Режим доступа: для авторизир. Пользователей. Гарантированный срок размещения в ЭБС до 07.06.2022 (автопродлонгация)

3) Международное торговое дело : учебник / О.И. Дегтярева, Т.Н. Васильева, Л.Д. Гаврилова ; под ред. О.И. Дегтяревой. — Москва : Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2018. — 608 с. - ISBN 978-5-9776-0211-2. - Текст : электронный. -

URL: <https://znanium.com/catalog/product/935691> (дата обращения: 11.12.2020). – Режим доступа: по подписке.

**б) дополнительная литература:**

1) Гонгало, Б.М. Международное частное право : учебник / Б.М. Гонгало, А.В. Майфат, Д.В. Мурзин ; отв. ред. Б.М. Гонгало ; Уральский государственный юридический университет. – Москва : Статут, 2020. – 398 с.

– Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=601405> (дата обращения: 11.12.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-8354-1653-0. – Текст : электронный.

2) Гуреева, М. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / М. А. Гуреева. - Москва : ФОРУМ : ИНФРА-М, 2020. - 288 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-8199-0635-4. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1045371> (дата обращения: 11.12.2020). – Режим доступа: по подписке.

3) Кривенький, А.И. Международное частное право : учебник : [16+] / А.И. Кривенький. – 4-е изд., стер. – Москва : Дашков и К°, 2020. – 288 с. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573252> (дата обращения: 11.12.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-394-03687-3. – Текст : электронный.

**VI. ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

*Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы (пункт 7.3.4 ФГОС ВО)*

<http://library.tversu.ru> - сайт научной библиотеки ТвГУ;

<http://www.library.tver.ru> - сайт библиотеки им. Горького (г. Тверь);

<http://www.rsl.ru> - сайт Русской библиотеки (г. Москва);

Сайт Федеральной таможенной службы России [www.custom.ru](http://www.custom.ru)

Сайт Всемирной таможенной организации - [www.wcoomd.org](http://www.wcoomd.org).

<http://www.customs.ru/> - Сайт Федеральной таможенной службы России

**VII. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ**

**Контрольные вопросы к семинарским занятиям.**

*Тема 1. Понятие и классификация внешнеторговых сделок по формам, методам и объектам торговли.*

1. Каковы понятие и признаки внешнеторговой сделки.
2. Раскройте классификацию внешнеторговых сделок по методам торговли.
3. Раскройте классификацию внешнеторговых сделок по формам торговли.
4. Раскройте классификацию внешнеторговых сделок по видам товаров и услуг.
5. Назовите и охарактеризуйте участников внешнеторговой деятельности.

*Тема 2. Оформление, содержание и исполнение внешнеэкономического договора.*

1. Как заключается международная коммерческая сделки?

2. Охарактеризуйте реквизиты и преамбулу договора?
3. Назовите существенные условия договора.
4. Что является предметом договора?
5. Каким образом исчисляются сроки в договоре?
6. Охарактеризуйте базисные условия поставки товаров.
7. Что такое цена, и какие виды цен применяются в международной торговле?
8. Дайте общую характеристику условий платежа и порядка расчетов (банковский перевод, документарный аккредитив, инкассо).
9. Какие транспортные условия содержатся в договоре?
10. Каким образом осуществляется и посредством чего оформляется сдача приемка товара?
11. Что такое форс-мажор?
12. Назовите основные виды штрафных санкций и порядок их применения?
13. Каким образом прописываются в контракте условия об ответственности стороны за исполнение контракта?
14. Как разрешаются споры, вытекающие из внешнеэкономических сделок?
15. Что включают в себя дополнительные условия и заключительные положения контракта?

*Тема 3. Договор международной купли-продажи товаров*

1. Раскройте понятие и элементы договора международной купли-продажи товаров
2. Охарактеризуйте источники правового регулирования договора международной купли-продажи товаров
3. Каковы существенные условия договора международной купли-продажи товаров?
4. Какими правами и обязанностями обладают стороны международной купли-продажи товаров?
5. Назовите основания ответственности покупателя и поставщика по договору международной купли-продажи товаров?
6. Назовите средства правовой защиты сторон.
7. В каких случаях договор поставки прекращается.

*Тема 4. Международный финансовый лизинг.*

1. Что представляет собой международный финансовый лизинг?
2. В чем заключается обязанности лизингодателя?
3. Какие права и обязанности имеет лизингополучатель?
4. Назовите основания прекращения договора международного финансового лизинга.
5. Каковы особенности применения таможенных процедур по договору лизинга?

*Тема 5. Международный факторинг и форфейтинг.*

1. Раскройте суть факторинговой операции?
2. Какие нормативно-правовые акты регулируют международный факторинг?
3. Какие виды факторинга применяются на практике?
4. В чем отличие форфейтинга от факторинга?

*Тема 6. Бартерный договор.*

1. Что такое бартер?

2. Назовите основные права и обязанности сторон бартерного договора.
3. Какие нормативно-правовые акты на территории РФ регламентируют отношения по бартеру?
4. В чем заключаются особенности таможенного оформления бартерных сделок?
5. В чем отличие бартера от мены?

*Тема 7. Договор международного подряда.*

1. Дайте общую характеристику договора международного подряда.
2. Назовите основные виды международного подряда?
3. Раскройте содержание договора международного подряда.
4. Каков порядок привлечения к ответственности по договору международного подряда?
5. Что такое смета?
6. Какая еще документация применяется в исполнении договора подряда?
7. В каких случаях стороны могут прекратить договор международного подряда?

*Тема 8. Посреднические договоры в международной практике.*

1. Раскройте понятие и виды обязательств по оказанию услуг.
2. Дайте понятие договора поручения? Назовите его элементы и раскройте его содержание?
3. Приведите определение договора комиссии.
4. В чем заключаются права и обязанности комиссионера?
5. В какой момент переходит право собственности на комиссионный товар?
6. Что представляет собой агентский договор?
7. Назовите права и обязанности агента и принципала.
8. По каким основаниям может быть прекращен агентский договор?
9. Охарактеризуйте договор возмездного оказания услуг.
10. Что такое консигнация?

*Тема 9. Договоры по передаче прав на товарный знак и знак обслуживания. Лицензионный договор.*

1. Раскройте сущность операций по торговле научно-техническими знаниями?
2. Что такое патент и лицензия?
3. Охарактеризуйте содержание лицензионного договора и назовите его виды.
4. Дайте общую характеристику сделок по торговле объектами авторских прав и промышленной собственности
5. Что такое франчайзинг?

*Тема 10. Сделки, содействующие международному товарообмену.*

1. Назовите понятие и основные виды международных перевозок?
2. Назовите особенности железнодорожных перевозок?
3. Охарактеризуйте международные автомобильные перевозки?
4. В чем специфика международных морских перевозок?
5. Каково понятие и правовое регулирование международных воздушных перевозок?

6. Раскройте содержание договора перевозки.
7. В каких случаях наступает имущественная ответственность в обязательствах по перевозке?
8. Раскройте понятие, элементы и виды договора международного хранения?
9. Какими правами и обязанностями обладают стороны договора?
10. В каких случаях наступает ответственность по договору хранения?
11. Какие специальные виды хранения вы знаете?
12. Раскройте содержание договора страхования?

*Тема 11. Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономических сделок. Применение иностранного права. Международный коммерческий арбитраж.*

1. Каково понятие и правовая природа международного коммерческого арбитража?
2. Назовите основные международно-правовые акты, посвященные регулированию международного коммерческого арбитража?
3. Каковы содержание, правовая природа и виды арбитражного соглашения?
4. Назовите условия недействительности арбитражного соглашения?
5. Выделите основные проблемы, связанные с определением права, подлежащего применению при разрешении спора?
6. В чем состоят трудности исполнения иностранных арбитражных решений и каким образом они преодолеваются?
7. Назовите основные черты международного коммерческого арбитража в России.
8. Назовите авторитетнейшие организации за рубежом, разрешающие споры в порядке арбитража.
9. Дайте общую характеристику следующих конвенций: Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (1958 г.), Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже (1961), Регламент арбитражного суда МТП (1998), Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ (1972).
10. Каким образом устанавливается и применяется иностранное право?
11. Что такое обратная отсылка, публичный порядок, взаимность и реторсии, коллизии коллизий?
12. Какие альтернативные способы урегулирования конфликтов в международной торговле наиболее распространены?

**Виды договоров, которые должны составить студенты при изучении дисциплины:**

1. Договор международной купли-продажи.
2. Договор международного подряда.
3. Договор международного факторинга.
4. Договор международного лизинга.
5. Агентский договор/ Комиссионное соглашение.
6. Бартерный договор.
7. Лицензионное соглашение.

8. Договор перевозки (любым видом транспорта).
9. Договор хранения.
10. Арбитражное соглашение.

При оценке составленных договоров учитываются следующие критерии:

- а) наличие всех существенных условий договора, что позволяет считать договор заключенным (пороговый уровень знаний);
- б) наличие в представленном проекте договора всех необходимых и достаточных элементов и условий и их соответствие требованиям международных и национальных актов (достаточный уровень знаний);
- в) наличие в представленном проекте договора всех необходимых и достаточных элементов и условий, их соответствие требованиям международных и национальных актов, а также адекватная форма изложения текста договора (продвинутый уровень знаний).

### **Вопросы для самостоятельного изучения.**

1. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе.
2. Компенсационные сделки на коммерческой основе.
3. Компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве.
4. Толлинг.
5. Прямые и косвенные методы торговли.
6. Инжиниринг.
7. Страхование во внешнеэкономической деятельности.
8. Информационные услуги.
9. Правовая охрана ноу-хау.
10. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи 1980 г.
11. Соглашения о разделе продукции и концессионные соглашения.
12. Товарный фьючерс и опцион.
13. Организационные договоры.
14. Конвенции в сфере международного коммерческого арбитража.
15. Международная перевозка грузов.

Возможная форма проверки – написание реферата или выступление с докладом

### **Варианты предлагаемых задач по дисциплине:**

1. Акционерное общество «Вест», являющееся лизинговой компанией, заключило договор лизинга с обществом с ограниченной ответственностью «Трансформер». Согласно указанному договору «Вест» должен был приобрести у завода «Электра» силовую установку и передать ООО «Трансформер». Выбор продавца произвел лизингополучатель. При этом лизингодатель полностью освобождался от ответственности за неисполнение продавцом требований, вытекающих из договора купли-продажи. АО «Вест» заключил договор купли-продажи, однако не предупредило продавца о том, что иму-

щество приобретается для конкретного арендатора. Силовая установка была в установленный срок передана ООО «Трансформер», однако во время гарантийного срока сломалась. Лизингополучатель обратился к продавцу с требованием о замене силовой установки на исправную, однако получил отказ, основанный на том, что продавец не был уведомлен о договоре лизинга и поэтому не связан его условиями. Тогда арендатор обратился к лизингодателю с требованием о расторжении договора и взыскании убытков. Решите дело. Изменится ли решение, если выбор продавца был осуществлен лизингодателем?

2. ООО «Альма» (РФ) заключили договор купли-продажи с ЧТПУП «Веста» (Украина), по которому обязалось поставить кондиционеры в кол-ве 15 штук на сумму 450 000 рублей. Украинская организация не смогла вовремя оплатить за поставленную продукцию. В связи с чем российская организация переуступила свои права требования Clever commercial finance. ЧТПУП «Веста» обратилась в арбитражный суд в РФ о признании договора факторинга недействительным, в связи с тем, что в договоре купли-продажи наличествует запрет на переуступку прав и требований по нему третьим лицам. Какое решение должен принять Арбитражный суд.

3. Компания Wielton Trade заключило договор поставки с ООО «Трансформер». По договору иностранная компания обязалась поставить 5 прицепов на общую сумму 2 500 000 рублей. Однако, российская организация не смогла вовремя расплатиться, в связи с чем иностранная компания заключила договор факторинг с ООО «Сбербанк Факторинг». Через 6 месяцев российская организация выплатила суммы фактор-компании. Однако, еще через 6 месяцев были выявлены существенные недостатки по качеству товара. Российская организация решила вернуть прицепы, расторгнуть договор и вернуть уплаченные суммы. Российская организация предъявила требования о возврате уплаченных сумм к ООО «Сбербанк Факторинг», однако они не признали себя надлежащим ответчиком и предложили обратиться за возвратом сумм к поставщику. Кто прав в данной ситуации. Изменится ли ваше решение, если ООО «Сбербанк Факторинг» еще не выполнило свое обязательство перед компанией Wielton Trade по совершению платежа по договору факторинга.

4. В соответствии с договором купли-продажи, заключенным на условиях CIF между российской организацией и турецкой фирмой, российская организация обязуется поставить партию клюквы, а турецкая фирма обязуется оплатить товар. Во время перевозки судно, на котором находился товар, попало в шторм, вследствие чего товар был уничтожен (вариант: судно затонуло вследствие изношенности.) Турецкая фирма отказалась оплатить товар. Российская организация обратилась в суд. Каково будет решение суда? Изменится ли решение, если базисными условиями поставки являются CFR, FOB, DDU, EXW?

5. Между российской организацией (продавец) и чешской фирмой (покупатель) заключен договор купли-продажи, согласно которому расчеты за поставленные продавцом товары должны осуществляться с безотзывного ак-



кредитива, открытого по поручению покупателя в пользу продавца в Чешском торговом банке (Прага). Покупатель дал поручение банку открыть указанный аккредитив, и в тот же день сумма аккредитива была списана банком со счета покупателя. Однако никаких средств с этого аккредитива продавцу не перечислено. Сумма аккредитива не возвращена и покупателю. Установлено, что указанная сумма находилась не на счете клиента, а на счете банка. В соответствии с арбитражной оговоркой продавец обратился в МКАС при ТПП РФ с иском к покупателю об истребовании суммы платежа за товар. В заседании арбитража покупатель отметил, что свои обязательства по контракту он выполнил, и просил арбитраж признать в качестве ответчика Чешский торговый банк. Представитель банка заявил о том, что банк не желает участвовать в процессе, поскольку он не давал своего согласия на рассмотрение спора в арбитражном порядке (отсутствует арбитражное соглашение). Согласны ли Вы с утверждением покупателя? Кто является надлежащим ответчиком по делу? Вправе ли арбитраж привлечь в качестве ответчика или соответчика банк, не исполнивший аккредитивное поручение? Определите применимое право и решите вопрос об ответственности за неосуществление платежа по данному контракту, учитывая, что стороны договора купли-продажи применимое право не избрали, а отношения по аккредитиву регламентируются УСР-500.

6. Турецкое судно, перевозящее груз, принадлежащий российской компании, обнаружило в открытом море английское судно большего водоизмещения, терпящее бедствие в результате поломки двигателей. Для доставки в ближайший порт оно было взято турецким судном на буксир. При этом для осуществления буксировки потребовалось освобождение турецкого судна от части перевозимого груза - он был выброшен за борт. Должен ли перевозчик возместить российской стороне убытки, связанные с утратой груза? Определите применимые нормы права.

7. Самолет российской авиакомпании совершал грузоперевозку по маршруту Москва-Токио с остановкой во Владивостоке для дозаправки. Из-за неисправности двигателя самолет потерпел крушение на отрезке Москва-Владивосток, в результате чего груз был уничтожен. Определите нормы права, на основании которых грузовладелец должен основывать свои требования по получению возмещения убытков с перевозчика.

8. Груз (теплообменник) перевозился на автомобильном и морском транспорте. из г. Тверь (России) в г. Упсала (Швеция). От Твери до Хельсинки груз должен перевозиться на грузовике, в г. Хельсинки грузовик будет помещен на паром, а в Стокгольме грузовик сойдет на берег и продолжит движение по дороге до г. Упсала. В процессе перевозки грузу был причинен вред. При погрузке на паром, когда грузовик уже прошел через наружный борт судна и въехал на палубу судна, груз зацепился за переборку и был поврежден. Возник вопрос, какой документ применять при решении вопроса о возмещении ущерба: Гаагские правила по морской перевозке или Конвенцию ЦМР, регулиующую автомобильные перевозки?

9. Российская организация направила немецкой фирме предложение о приобретении у нее запчастей к автомобилям «БМВ» и «Опель». В предложении устанавливался срок для акцепта - один месяц. Однако через одну неделю российская организация вновь направила в адрес немецкой фирмы сообщение, в котором указывала, что запчасти к автомобилям «БМВ» ей больше не понадобятся. Еще через неделю российская организация получила сообщение от немецкой фирмы, что отправка запчастей для автомобилей уже произведена. Обязана ли российская организация принять и оплатить товар?

10. Российская организация заключила с французской фирмой договор купли-продажи химического вещества. Однако, как обнаружилось после заключения договора, данное вещество может быть экспортируемо только при наличии специального разрешения. Российская организация соответствующего разрешения не имела и поставить товар не смогла. Французская компания обратилась в суд, требуя возмещения убытков. Российская организация утверждала, что в данном случае имели место форс-мажорные обстоятельства, исключаящие ее ответственность. Права ли российская организация? Изменится ли решение, если российская организация имела разрешение на экспорт, но непосредственно перед поставкой была его лишена за неоднократные нарушения таможенного и валютного законодательства? Изменится ли решение, если непосредственно перед поставкой выяснилось, что соответствующее вещество относится к категории веществ, вывоз которых за границу запрещен постановлением Правительства.

### **Вопросы для подготовки к промежуточной аттестации по дисциплине «Практикум по контрактам в международной торговле»**

1. Понятие и правовое регулирование международной коммерческой сделки.
2. Порядок заключения международного договора.
3. Участники внешнеторговой деятельности.
4. Классификация внешнеторговых сделок по методам торговли.
5. Классификация внешнеторговых сделок по формам торговли.
6. Классификация внешнеторговых сделок по видам товаров и услуг.
7. Содержание внешнеторгового контракта.
8. Условия действительности договора.
9. Исполнение договора и его расторжение.
10. Базисные условия поставки.
11. Договор международной купли-продажи товаров.
12. Договор международной финансовой аренды.
13. Бартерный договор.
14. Договор международного подряда.
15. Договор поручения в международной практике.
16. Договор комиссии в международной практике.
17. Агентское соглашение в международной практике.
18. Договор консигнации.
19. Договор международной перевозки грузов: понятие, правовое регулирование и виды.

20. Договор хранения в международной практике
21. Договор страхования в международной практике.
22. Толлинг и выкуп устаревшей продукции.
23. Организационные договоры.
24. Товарный фьючерс.
25. Факторинг и форфейтинг.
26. Франчайзинг.
27. Инжиниринговые услуги.
28. Применение иностранного права во внешнеэкономических сделках.
29. Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономических договоров.
30. Способы обеспечения исполнения обязательств в международной торговле.

2) *Требования к рейтинг-контролю.*

Рейтинг–контроль предполагает проверку теоретических знаний и практических навыков студентов, сформированных в ходе освоения дисциплины. Теоретические знания проверяются посредством ответа на тестовые задания, практические навыки и умения проверяются посредством выполнения практических заданий.

**Примерные тесты по дисциплине для проведения рейтинг-контроля:**

1. Какой доктрины английского договорного права не существует:
  - а) доктрины встречного удовлетворения;
  - б) доктрины одностороннего исполнения;
  - в) доктрины формального договора;
  - г) доктрины реального договора.
2. Договор, в момент заключения которого невозможно установить выгоды и предусмотреть убытки, называется:
  - а) алеаторным;
  - б) синаллагматическим;
  - в) консенсуальным;
  - г) бланкетным.
3. Оферта должна отвечать следующим требованиям:
  - а) наличие всей необходимой информации о существенных условиях будущего договора;
  - б) письменная форма;
  - в) предложение должно быть сделано с намерением заключить договор;
  - г) должен быть установлен срок действия оферты в обязательном порядке.
4. Встречное удовлетворение должно отвечать следующим условиям:
  - а) оно должно вытекать из контракта, по которому оно представляется;
  - б) оно должно быть законным;
  - в) оно должно быть эквивалентным;
  - г) оно должно носить денежный характер.
5. Расторжение договора возможно в случае:
  - а) если стороны исполнили свои обязательства по договору;

- б) если это прямо предусмотрено законом;
  - в) неисполнения либо ненадлежащего исполнения договора;
  - г) по воле одной из сторон.
6. Совокупность свойств, определяющих пригодность товара для использования его по назначению, называется:
- а) гарантия;
  - б) качество;
  - в) спецификация;
  - г) рекламация.
7. Цена, зафиксированная при заключении контракта, но которая может быть пересмотрена в дальнейшем, если рыночная цена данного товара к моменту его поставки изменится, называется:
- а) твердая цена;
  - б) цена с последующей фиксацией;
  - в) скользящая цена;
  - г) эскалаторная цена.
8. Предупредительные надписи и знаки на товаре, определяющие порядок обращения с товаром, называются:
- а) транспортной маркировкой;
  - б) специальной маркировкой;
  - в) товарной маркировкой;
  - г) отправительской маркировкой.
9. При поставках продукции гарантии не распространяются на:
- а) повреждения, возникшие при транспортировке;
  - б) быстроизнашивающиеся части;
  - в) естественный износ оборудования;
  - г) ущерб, возникший в результате небрежного или неправильного хранения.
10. Конвенционный штраф представляет собой:
- а) платеж, размеры которого не зависят от масштабов возникших убытков;
  - б) платеж, размеры которого прямо пропорциональны возникшим убыткам;
  - в) сочетание договорной и законной неустойки;
  - г) возмещение убытков в части непокрытой неустойкой.
11. Наступление форс-мажорных обстоятельств (ФМО) не освобождает должника от ответственности, если он:
- а) находится в состоянии просрочки на момент возникновения ФМО;
  - б) если ФМО продолжаются больше срока их действия, предусмотренного в контракте;
  - в) если ФМО наступили до момента заключения контракта;
  - г) если кредитор знал о наступивших ФМО.
12. Условия выполнения договора подряда обосновываются в:
- а) конкурсной документации;
  - б) спецификации;
  - в) технических условиях;
  - г) технико-экономическом задании.

13. Внешнеэкономическая сделка, участником которой является физическое или юридическое лицо, обладающие национальной принадлежностью РФ может быть заключена следующими способами:

- а) путем составления единого контракта, подписанного сторонами, совершающими сделку или должным образом уполномоченными ими лицами;
- б) путем совершения лицом конклюдентных действий, указанных в оферте, независимо от времени их выполнения;
- в) путем обмена документами посредством почтовой, телеграфной, телетайпной, электронной или иной связи, позволяющей достоверно установить, что документ исходит от стороны.
- г) путем устных переговоров.

14. Какой вид оферты предполагает возможность ее отмены:

- а) твердая оферта;
- б) свободная оферта;
- в) как твердая, так и свободная, но только до её вступления в силу;
- г) свободная оферта в промежутке времени между ее вступлением в силу и отправкой акцепта.

15. На ком лежит риск случайной гибели или повреждения имущества при международном финансовом лизинге:

- а) на лизингополучателе;
- б) на лизингодателе;
- в) на обеих сторонах договора в равных долях;
- г) на изготовителе предмета лизинга.

16. По договору оперативного лизинга капитальный ремонт и страхование лизингового оборудования осуществляется за счет:

- а) лизингодателя;
- б) лизингополучателя;
- в) обеих сторон в равных долях;
- г) изготовителя лизингового оборудования.

17. Мена отличается от бартера тем, что:

- а) по договору бартера возможен более широкий круг объектов обмена;
- б) по договору мены все обмениваемые товары априори признаются эквивалентными, а по договору бартера возможно применение валютных расчетов в целях устранения неэквивалентности обмениваемых объектов;
- в) по договору мены срок договора законодательно ограничен, а по договору бартера нет;
- г) по договору бартера каждая сторона выступает в качестве экспортера и импортера, а по договору мены нет.

18. Предметом договора лизинга могут быть:

- а) только непотребляемые вещи;
- б) только недвижимое имущество;
- в) только индивидуально определенные вещи;
- г) только вещи, которые могут быть использованы в предпринимательской деятельности.

19. Какие из предложенных обязательств являются обязательствами заказчика по договору подряда:

- а) сдача результата выполненных работ;
- б) принятие результата выполненной работы;
- в) выполнение работы в точном соответствии с техническим заданием,
- г) оплата выполненной работы.

20. Какие признаки характеризуют услугу:

- а) неосвязаемость;
- б) неотделимость от источника, предоставляющего услугу;
- в) производство и потребление услуг происходит в разные моменты времени;
- г) возможность гарантирования достижения соответствующего результата.

21. В каких случаях комиссионер несет ответственность перед комитентом за третье лицо, с которым он заключил сделку:

- а) в случае, если он продал товар в кредит или выдал аванс без разрешения комитента;
- б) в случае, если он не назвал комитенту третье лицо, с которым вступил в сделку;
- в) в случае, если комиссионер сам выступает в качестве третьего лица;
- г) в случае, если комиссионер действовал с надлежащей заботливостью и осмотрительностью, но, тем не менее, выбран недобросовестный контрагент.

22. В качестве обеспечения своих требований к комитенту комиссионер имеет:

- а) право залога на комиссионное имущество;
- б) право на неустойку;
- в) право на банковскую гарантию;
- г) право на удержание причитающейся суммы из полученных для комитента средств.

23. К каким договорам не применяется Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи 1980 г.:

- а) к купле-продаже ценных бумаг, если индивидуальные предприниматели – стороны договора находятся в разных государствах-участниках Конвенции;
- б) к купле-продаже производственных товаров, если коммерческие предприятия сторон договора находятся в разных государствах-участниках Конвенции;
- в) к купле-продаже сельскохозяйственной продукции, если коммерческие предприятия сторон договора находятся в разных государствах и согласно нормам МЧП применимо право государства-участника Конвенции;
- г) к купле-продаже электроэнергии для домашнего использования

24. В каких случаях применяются обычаи Инкотермс к договорам с иностранным элементом:

- а) в любом случае, если договор подпадает под действие такого обычая;
- б) если на их применение указано в самом тексте договора;
- в) в любом случае, если договор подпадает под действие такого обычая;
- г) если они не противоречат императивным нормам законодательства, применимого к этому виду договора.

25. Что относится к международной перевозке:

- а) перевозка транспортным средством пассажиров, грузов и багажа с территории РФ на территории иностранного государства
- б) перевозка транспортным средством пассажиров, грузов и багажа транзитом через Россию;
- в) перевозка транспортным средством грузов, пассажиров и багажа по территории РФ
- г) перевозка транспортным средством пассажиров, грузов и багажа с территории иностранного государства на территорию РФ

#### **Примеры практических заданий на проверку навыков и умений.**

1. Составьте проект договора международной купли-продажи товаров.
2. Составьте таблицу базисных условий поставки.
3. Проведите сравнительный анализ франчайзинга и факторинга.
4. Изобразите схематично классификацию ВЭО по методам торговли.
5. Изобразите схематично классификацию ВЭО по форме торговли.
6. Изобразите схематично классификацию ВЭО по видам товаров и услуг.
7. Составьте сравнительную таблицу посреднических договоров.
8. Составьте оферту и акцепт по любому виду договора.
9. Изобразите схематично виды неисполнения и ненадлежащего исполнения обязательств по договору купли-продажи и средства защиты контрагентов.
10. Составьте договор финансовой аренды (лизинга), осложненный иностранным элементом.

#### **VIII. ПЕРЕЧЕНЬ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ И ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ (ПО НЕОБХОДИМОСТИ)**

При организации практических занятий будут использованы следующие педагогические методики: мультимедийные презентации (темы 1,2), творческие проблемные задания (тема 3), составление и анализ юридических документов (тема 9), интерактивные выступления (тема 4-5) и работа в малых группах (тема 11).

**При проведении занятий используются информационные технологии, в частности справочно-правовые системы**

1. Справочная правовая система «Консультант Плюс» – [www.consultant.ru](http://www.consultant.ru)
2. Справочная правовая система «ГАРАНТ» – [www.garant.ru](http://www.garant.ru)

**Перечень лицензионного программного обеспечения (пункт 7.3.2 ФГОС ВО):** Google Chrome - бесплатно

Kaspersky Endpoint Security 10 для Windows - антивирус

Microsoft Office профессиональный плюс 2013 - Акт приема-передачи № 369 от 21 июля 2017

СПС ГАРАНТ аэро - договор №5/2018 от 31.01.2018

Microsoft Windows 10 Enterprise - Акт приема-передачи № 369 от 21 июля 2017; СПС КонсультантПлюс: версия Проф. - договор № 2018С8702

**IX. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА, НЕОБХОДИМАЯ ДЛЯ  
ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА  
ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

| Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы   | Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы  | Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа   |
|---|--|--|
| Учебная аудитория № 201 (170021, Тверская обл., г. Тверь, ул. 2-ая Грибоедова, д. 22)   | Столы, стулья, кафедра, доска, проекционный экран  |  |
| Учебная аудитория № 203 (170021, Тверская обл., г. Тверь, ул. 2-ая Грибоедова, д. 22)   | Столы, стулья, кафедра, доска, проекционный экран  |  |
| Учебная аудитория № 214 (170021, Тверская обл., г. Тверь, ул. 2-ая Грибоедова, д. 22)   | Столы, стулья, кафедра, доска, стационарный проектор с экраном; информационные стенды  | Google Chrome – бесплатно<br>Microsoft Office 365 pro plus - Акт приема-передачи № 369 от 21 июля 2017<br>Microsoft Windows 10 Enterprise - Акт приема-передачи № 369 от 21 июля 2017<br>Kaspersky Endpoint Security 10 для Windows – Акт на передачу прав №2129 от 25 октября 2016 г.   |
| Кабинет информационных технологий в таможенном деле и в юриспруденции и специализированный компьютерный класс для анализа и обработки данных по электронному декларированию товаров, таможенной статистике, управлению. № 219 (170021, Тверская обл., г. Тверь, ул. 2-ая Грибоедова, д. 22) | Лазерный принтер SAMSUNGML-2850D<br>Принтер HPDJ 7350<br>Принтер лазерный HP LJ 1200<br>Видеокамера цифровая Canon-MV 15501<br>Копировальный аппарат Sharp SF 2530 (с дуплексом и податчиком А3 30 коп/мин 20000 коп/мес)<br>Сканер EPSON Perfection V30<br>Брошюровщик Ibimatic (25 листов/500 листов)<br>Компьютер AS S 775 P4 D 915-2.80 GHz/DDR2*256Mb/16 Gb/DVD/клав/мышь+Монитор 17" LG<br>Компьютер AS S 775 P4 D915-2.80 GHz/DDR 2*256Mb/SATAII 16Gb/DVD/клав/мышь+Монитор 17" LG<br>Компьютер Ramec Storm Custom W Intel Core i5-650/2*2048Mb/DVD RW/клав/мышь/Монитор ViewSonic TFT 21.5" VA2238W-LED<br>Компьютер P4 524 Box/Asus P5LD2-SE/C/2*512DDRII/80SATA II ASUS X300SE/CDRW LG/FDD/TS 082 350W/OkI 323M/lppjn Comfo 600Pro/HP 2400Beng 71G+<br>Ноутбук Dell Isplron 1300 (1.7 GHz) 15.4WXGA. 512MB. 80GB<br>Ноутбук Packard Bell TX86-JO-501RU 15,6" Ci5 480M/4G/500G/GT450M<br>1Gb/DVDRW/WiFi/BT/cam/W7HP/мышь/сумка CC01 | GoogleChrome- бесплатно<br>KasperskyEndpointSecurity 10 дляWindows- антивирус<br>Microsoft Office профессиональный плюс 2013(акт приема-передачи № 369 от 21 июля 2017 г.)<br>Альта-ГТД- Товарная накладная Tr074793 от 22.12.2014<br>СПС ГАРАНТ аэро - договор № 5/2018 от 31.01.2018<br>Заполнитель- Товарная накладная Tr074793 от 22.12.2014<br>Такса - Товарная накладная Tr074793 от 22.12.2014<br>Таможенные документы - Товарная накладная Tr074793 от 22.12.2014<br>СПС КонсультантПлюс: версия Проф. – договор № 2018С8702<br>Microsoft Windows 10 Enterprise (акт приема-передачи № 369 от 21 июля 2017 г.) |



|   |   |  |
|---|---|--|
|   | <p>Монитор LG 15" L1511S<br/> Проектор LGRD-JT90, DLP ,2 200 ANSI Lm<br/> ИБП Back-UPS ES 700 VA/405W 230V<br/> ИБП Back-UPS ES 700 VA/405W 230V<br/> ИБП Back-UPS ES 700 VA/405W 230V<br/> Компьютер iRUCorp 510 I5-2400/4096/500/G210-512/DVD-RW/W7S/монитор E-Machines E220HQVB 21.5" (10 шт)<br/> Мультимедийный комплект учебного класса (вариант №2) Проектор Casio XJ-M140, настенный проекц. экран Lumien180*180.ноутбук Dell N4050. сумка 15,6",мышь<br/> Проектор PanasonicPT-VW340ZE с потолочным креплением и экраном<br/> Принтер формата А3 Kyocera FS-6970DN<br/> Компьютер в составе: системный блок HP 260 G1 Desktop Mini Pen 3558 V 4GB 500 7200 Ubuntu linex 3yb<br/> Компьютер в составе: системный блок HP260 G1DesktopMiniPen 3558 V 4GB 500 720<br/> Персональный компьютер в составе: LenovoThinkCentre, монитор LCDAOC 21,5"<br/> Ноутбук Acer Aspire<br/> Лампа осветительная<br/> Экран на штативе DraperDiplomat 213*213(84"x84") (M082-07830) (-07830)<br/> Магнитола<br/> Видеокассета<br/> Жалюзи вертикальные<br/> Штатив для видеокамеры<br/> D-Link DES-1016D Коммутатор 16-port 000000000008534<br/> ИБП ipron BACK Power Pro 000000000006361<br/> ИБП ipron BACK Power Pro 000000000006361<br/> Камера Web Logitech 000000000009430<br/> Принтер HP LJ 2015 (A4 1200*1200)<br/> Ноутбук Acer Aspire (33 шт)<br/> Принтерлазерный HP LJ 1020 A4</p> |  |
| Учебная аудитория № 220 (170021, Тверская обл., г. Тверь, ул. 2-ая Грибоедова, д. 22)                       | Столы, стулья, кафедра, доска, переносной мультимедийный проектор с экраном; информационные стенды  |  |
| Учебная аудитория № 221 (170021, Тверская обл., г. Тверь, ул. 2-ая Грибоедова, д. 22)                       | Столы, стулья, кафедра, доска   |  |
| Учебная аудитория № 223 (170021, Тверская обл., г. Тверь, ул. 2-ая Грибоедова, д. 22)                       | Столы, стулья, кафедра, доска, проекционный экран   |  |
| Лекционная аудитория, учебная аудитория № 109 (170021, Тверская обл., г. Тверь, ул. 2-ая Грибоедова, д. 22) | Столы, стулья, кафедра, доска   |  |
| Компьютерный класс, учебная аудитория и ка-   | Столы, стулья, кафедра, доска; Компьютеры (25 шт)   | Google Chrome- бесплатно<br>Kaspersky Endpoint Securi- |

|   |  |   |
|---|--|---|
| <p>бинет самостоятельной работы студентов № 407 (170021, Тверская обл., г. Тверь, ул. 2-ая Грибоедова, д. 22)</p> |  | <p>ту 10 для Windows- антивирус<br/> Microsoft Office профессиональный плюс 2013(акт приема-передачи № 369 от 21 июля 2017 г.)<br/> СПС ГАРАНТ аэро - договор № 5/2018 от 31.01.2018<br/> СПС КонсультантПлюс: версия Проф. – договор № 2018С8702<br/> Microsoft Windows 10 Enterprise (акт приема-передачи № 369 от 21 июля 2017 г.)</p> |
|---|--|---|

### X. СВЕДЕНИЯ ОБ ОБНОВЛЕНИИ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

| № п.п. | Обновленный раздел рабочей программы дисциплины (или модуля) | Описание внесенных изменений | Дата и протокол заседания кафедры, утвердившего изменения |
|--------|--|------------------------------|---|
|        |  |                              |   |